

کلید های بازاریابی

شبکه ای

نویسنده:

مهرداد شهسواری

۱۳۹۵

عنوان و نام پدیدآور	شهرسواری، مهدی، ۱۳۶۷ -	سرشناسه
مشخصات نشر	اصفهان : سناگستر، ۱۳۹۵	
مشخصات ظاهری	۹۶ ص؛ ۲۱×۱۴ س.م.	
شابک	۹۷۸-۶۰۰-۸۰۶۱-۷۲-۴	۱۰۰۰۰ :
وضعیت فهرست نویسی	فیپا	
موضوع	بازاریابی چندسطحی	
موضوع	بازرگانی الکترونیکی	
ردی بندی کنگره	۱۳۹۵ هـ/۱۲۶HF	۵۴۱۵/۸۹ ک۹ /ش
ردی بندی دیوبی	۶۵۸/۸۷۲	
شماره کتابشناسی ملی	۴۲۰۴۰۸۷	

انتشارات سناگستر (۰۹۱۳۱۱۷۲۶۴۲)

نام کتاب:	کلیدهای بازاریابی شبکه ای
نویسنده:	مهدی شهرسواری
نوبت چاپ:	اول
سال چاپ:	۱۳۹۵
مدیر تولید:	سیدمحمد رضا سمسارزاده
صفحه آرا:	هنگامه قهرمانی
طراح جلد:	دانیال نصراصفهانی
پایگاه اینترنتی:	www.iranzpub.com
شماره استاندارد بین المللی کتاب:	۹۷۸-۶۰۰-۸۰۶۱-۷۲-۴

«کلیه حقوق مادی و معنوی این اثر محفوظ و مخصوص پدیدآورنده است»

فهرست مطالب

۵	مقدمه
۷	تاریخچه بازاریابی شبکه ای
۸	بازاریابی شبکه ای چیست؟
۱۲	مزایای نتورک مارکتینگ
۱۳	دلایل پیوستن افراد به بازاریابی شبکه ای
۱۶	اهم چیست؟
۱۸	تفاوت بازاریابی شبکه ای با بازاریابی سنتی
۲۱	ویژگی های محصولات
۲۲	نکاتی در مورد آموزش به بازاریابان
۲۲	فروش در نتورک مارکتینگ
۳۲	شبکه سازی
۳۳	۴ اصل مهم در شبکه سازی
۴۷	طرح های سود رسانی
۴۸	چگونه در نتورک مارکتینگ موفق شویم؟
۴۹	دارایی تولیدکننده ثروت در بازاریابی شبکه ای:
۶۵	راز یک پرزنست موفق
۷۱	چرا بهتر است حرفه‌ی خود را حضوری معرفی کنیم؟

| ۴/مهدی شهسواری

- چند توصیه برای افزایش کارایی نتورکرها ۷۶
- ۲۹ رمز موفقیت در نتورک مارکتینگ ۷۸
- نکاتی حیاتی در نتورک مارکتینگ که همه باید آن را بدانند ۸۰
- تعهد و برنامه ۹۰ روزه برای موفقیت در بازار یابی شبکه ای ۸۳
- بازاریابی شبکه ای به عنوان شغل اول یا عنوان شغل دوم، اما درآمد اول! ۹۰